

Sarro, l'implacable croissance d'un groupe ambitieux

Saint-Jean-de-Védas | Créée pour la gestion de patrimoine, cette société a beaucoup diversifié ses activités depuis 2006.



■ De la prévoyance santé à l'audit patrimonial en passant par la gestion locative, le groupe Sarro regroupe dorénavant une dizaine de sociétés.

D.R.

Notre objectif est de développer une offre de conseil globale en matière d'investissements. » Patrick Sarro mesure le chemin parcouru depuis la création, en 2003, de Sarro Conseil, un cabinet spécialisé dans le conseil en gestion de patrimoine indépendant. À une décennie, cet ancien de l'assureur UAP (racheté depuis par Axa) a fait basculer le métier dans une autre dimension.

Un chiffre d'affaires de 2,3 M€

Sa rencontre, en 2005, avec Thierry Cotentin, venu du secteur de l'immobilier, en a été le catalyseur. « Notre association s'est concrétisée sur un projet de développement autour du métier de conseil en gestion de patrimoine. Nous avons pris conscience que le métier était en train d'évoluer, qu'il était en train de se structurer avec l'arrivée de personnes spécialisées dans des domaines pointus », expliquent-ils. Ensemble, ils fondent un an plus

tard, en 2006, le groupe Sarro, une entité commerciale, basée aujourd'hui à Saint-Jean-de-Védas et au sein de laquelle allait venir progressivement habiter tout un ensemble de sociétés, chacun spécialisée dans un domaine précis.

« Aujourd'hui, le groupe Sarro, ce sont une dizaine de sociétés et sept grandes activités, qui vont de la gestion du patrimoine à l'investissement immobilier, en passant par la gestion locative, la prévoyance, la santé, la retraite, les placements financiers, l'audit patrimonial, le crédit, le développement foncier ou encore la gestion d'actifs », confient les deux managers.

Cette multiplicité de l'offre constitue l'aboutissement de la vision initiale des fondateurs du groupe Sarro, qui affiche 2,3 M€ de chiffre d'affaires et dix-sept collaborateurs. Une performance qui dépasse largement ce qui est observé en général en France pour ce type d'activités, où la moyenne réalisée par un cabinet de conseil en gestion du patrimoine tourne

plutôt autour de 300 000 € à 350 000 €. Mais le groupe Sarro se distingue par sa capacité à attirer des investisseurs sur la région.

Un ambitieux projet à Saint-Clément-de-Rivière

Le déblocage du projet de thermes à Juvi-gnac, près de Montpellier, véritable serpent de mer, a été possible grâce à l'engagement du groupe qui a réussi à convaincre le groupe Cetim, fonds belge spécialisé dans l'investissement immobilier. Ce qui a permis, par ricochet, l'engagement du groupe sétois Promeo, celui du groupe de cliniques privées Clinipôle et de la Compagnie de Vichy, sur la partie balnéothérapie.

C'est encore le groupe qui a initié la réalisation d'un ambitieux projet, toujours avec Cetim, autour de l'ancien centre UCPA de Saint-Clément-de-Rivière. Ou encore la mutation économique en cours du château de Flaugergues.